

# UW COMMERCIEEL SECRETARIAAT!

Strate&Go is uitgegroeid tot expert in commerciële prospectie. Deze kmo uit Waals-Brabant opent deuren naar ondernemingen die tot uw doelgroep behoren. Ze zijn daarnaast gespecialiseerd in het beheer van klantendiensten.



Heel wat ondernemingen die stevig verankerd zijn in België, hebben één ding gemeen: ze deden of doen een beroep op Strate&Go. Het gaat zowel om multinationals als kmo's uit diverse sectoren, zoals de auto-industrie, de farmaceutische nijverheid, de IT- of servicesector en zelfs de uitgeverwereld.

Sinds haar oprichting in 1994 profileert deze kmo uit Waver zich als een specialist in commerciële prospectie voor B2B-klienten die verder willen groeien. Strate&Go heeft niets van een klassiek callcenter dat veel mankracht inzet om grote volumes te draaien. Dat is niet de filosofie van het bedrijf, verre van.

“We zijn een echt commercieel secretariaat”, zegt Eric Lachapelle, CEO van Strate&Go. “Wij nemen de verkopers het prospectiewerk uit handen, zodat zij zich volledig kunnen toewijden op hun verkoopvaardigheden en overredingskracht. Eigenlijk vervullen we de rol van gps die

hen meteen op het goede spoor zet. Want daar ligt onze meerwaarde: wij zoeken vandaag de prospecten die morgen opportuniteiten vormen voor onze klanten, en leggen afspraken vast. Dat is specialistenwerk op maat, waarbij we steeds uitgaan van de streefdoelen van onze klanten. We proberen alle deuren te openen, zelfs degene waaraan onze klanten niet gedacht hadden of die buiten hun bereik leken te liggen.”

## Beheerstools

Na een eerste geslaagde samenwerking kan de relatie een vastere vorm aannemen, en doorgaans slaagt Strate&Go erin om zich het DNA van zijn klanten eigen te maken en toch onafhankelijk te blijven. Geen enkele sector is onbereikbaar. En efficiënte resultaten primeren op volume.

Ter ondersteuning heeft Strate&Go intern commerciële beheerstools ontwikkeld die op maat verder uitgebouwd worden. Maar dat is niet alles. De voorbije jaren heeft de

kmo haar dienstenaanbod nog uitgebreid: voor bepaalde grote ondernemingen staat ze volledig of gedeeltelijk in voor het beheer van de klantenrelatie, ziet ze toe op het goede verloop van de contracten of fungeert ze als helpdesk. Go?



## Strate&Go

Avenue des Sorbiers 25  
1300 Wavre  
T: 010 61 77 04  
[www.strateandgo.be](http://www.strateandgo.be)  
[info@strateandgo.be](mailto:info@strateandgo.be)