

STRATE&GO

VOTRE SECRÉTARIAT COMMERCIAL !

En 25 ans, Strate&Go est devenu un expert de la prospection commerciale. La PME du Brabant wallon ouvre les portes des entreprises de votre cœur de cible tout en assurant un support informatique.



Strate&Go est aussi passé maître dans la gestion de services à la clientèle ou de helpdesks.

Multinationales ou PME, issues des secteurs automobile, pharmaceutique, informatique ou des facilities voire du monde de l'édition, de nombreuses entreprises, bien implantées en Belgique, ont un point commun : elles font ou ont fait appel à Strate&Go.

Lancée en 1994, la PME du Brabant wallon est devenue une experte en prospection commerciale qu'elle développe pour des clients qui ont une activité B2B et qui ont la volonté de se développer. Non, Strate&Go n'a rien d'un call-center classique qui engage une armée mexicaine pour faire du volume. Ce n'est pas sa philosophie, loin s'en faut.

« Nous sommes un véritable secrétariat commercial, confie Eric Lachapelle, CEO de Strate&Go. Nous sommes la voiture

et le GPS du commercial qui ne doit plus prospecter et peut se concentrer sur ses compétences de vente et sa force de conviction. C'est notre valeur ajoutée : identifier les prospects, soit les opportunités de demain, en fonction des objectifs de nos clients et les ajouter dans son agenda. C'est un travail d'orfèvre, sur mesure, qui est devenu notre spécialité. Nous veillons à ouvrir toutes les portes, même celles que nos clients ne pensaient pas à ouvrir ou croyaient inaccessibles. »

Outils de gestion

Une fois que la réussite est au rendez-vous, la relation peut devenir récurrente et, plus souvent qu'à son tour, Strate&Go est parvenu à intégrer l'ADN de ses clients tout en restant indépendante. Aucun secteur n'est inaccessible. Et la recherche du résultat efficace prime sur le volume.

En soutien, Strate&Go a développé, en interne, des outils de gestion commerciale qu'elle affine sur mesure. Mais ce n'est

pas tout, ces dernières années, la PME wavrienne a rajouté une jolie corde à son arc : elle gère, pour certaines grosses entreprises, tout ou partie de la relation clientèle, veille au bon déroulement des contrats ou fait office de helpdesk. Go ?



Strate&Go

Avenue des Sorbiers 25

1300 Wavre

T: 010 6177 04

www.strateandgo.be

info@strateandgo.be